

**本日(9月12日)のプログラム**

- ◆斉唱 「我等の生業」
- ◆献立 洋食
- ◆卓話 クラブフォーラム
社会奉仕委員会

司 会 角野 弘幸 会員**点 鐘** 馬場 佳子 会長**斉 唱** 「君が代」「奉仕の理想」
ソングリーダー 角野 弘幸 会員**四つのテスト** 植田 清司 職業奉仕委員
(第1例会のみ)**奨学生紹介**

ゲンティハウ様 (米山奨学生)



蔵王の御釜

ゲスト・来賓紹介 米山奨学金贈呈**ゲンティハウ様 (米山奨学生)**

こんにちは。
このたびは奨学金をいただき、誠にありがとうございます。
先月から夏休みに入り、普段とは少し違う日々を過ごしながら、リフレッシュする時間を大切にしています。また、アルバイトに励みつつ、卒業論文も少しずつ進めております。充実した夏になるよう努めてまいりますので、今後ともどうぞよろしくお願いいたします。

2025-2026年度 R I 会長
フランチェスコ・アレツツォ**UNITE
FOR
GOOD**

Rotary

第2590地区 ガバナー 大塚 正一

会 長	馬 場 佳 子	会 計	渡 辺 好 史
会長エレクト	角 田 伯 雄	副 会 計	天 野 公 史
副 会 長	渡 邊 淳	S A A	金 森 欣 一
副 会 長	山 田 正 憲	副 S A A	山 本 登
幹 事	岡 部 雄 一 郎	副 S A A	清 水 茂 夫
副 幹 事	北 村 大 輔	クラブ会報	角 野 弘 幸

例会日 金曜日 0:30 ~ 1:30 PM
例会場 崎陽軒本店
URL <https://kanagawa-higashirc.com/>
E-mail kerc@beach.ocn.ne.jp

事務局 〒220-0011
 横浜市西区高島2-6-38 岩井本社ビル317A・B
 TEL:045-442-7131 FAX:045-442-7978
創立記念日 昭和51年5月29日

会長報告

ロータリー財団より私、馬場にベネファクター認証状と寛大なご支援をされたことへの感謝を伝える印として、特別なピンが贈呈されます。



幹事報告

- ①地区大会ご案内のリーフレットボックスに配布致しました。地区大会登録料13,000円。例年通り全員登録です。ご協力お願い致します。
- ②「地区大会チャリティーゴルフ大会のご案内」、「地区大会記念チャリティーコンサートのご案内」回覧いたします。
- ③「世界ポリオデー」イベント開始時間が11時から13時に変更となりましたので、回覧致します。
- ④B-Sky FES 9月7日11時、神奈川公会堂に集合です。
- ⑤次週例会にて、社会奉仕委員会のフォーラムが開催されますので宜しくお願い致します。
- ⑥次週例会終了後に9月定例理事会を開催致します。

誕生日祝い

山本 登 会員 (8月18日)
田邊 正彦 会員 (9月11日)



委員会報告

◆雑誌委員会 海老名 毅 委員長

9 / 5

p 3以降、今年度R I会長イタリア人のフランチェスコ・アレツォさんの談話、人物像の紹介が掲載されています。今年のメッセージは「よいことのために手を取りあおう」だそうです。また、アレツォさんは、西山先生と同じく、歯医者さんだそうです。また、オリーブオイルの製造も行っているとのこと。

p 18からは雑誌のアンケート結果が載っています。それによると、定期的に雑誌を読んでいる人が82%だったのですが、そもそも雑誌を読んでいる人がだけがアンケートに回答していると思うのですが、気のせいでしょうか。

p 22からはロータリー希望の風奨学金という東日本大震災による苦学生に、入学から卒業まで毎月5万円を給付し、返還を求めないというものです。これは素晴らしいことだと思います。

p 26からはロータリー米山記念奨学事業の基礎知識が記載されています。

p 63からは、小平暁雄先生というAI研究者さんが、生成AIの新時代を語っており、これは面白いです。

◆R財団委員会 茂木 知子 委員長

9月のレートは147円です。30000円をご寄付いただいております。

毎週、受付を設けて、お待ちしております。

出席報告

森永 健 出席委員

会員総数	46名	(25+21)名
出席会員数	27名	(18+9)名
出席率		79.41%
ゲスト	0名	ビジター 0名
前回補正後	82.92%	前回補正後 85.00%

スマイルボックス 清水 茂夫 副SAA

山本 登君 誕生祝有難うございます。77歳喜寿です。馬場佳子さん 昨日の直前会長幹事会ではお疲れ様でした。加野さん、ありがとうございました。

月山 勇君 昨日の前年度会長・幹事慰労会では参加の皆様お疲れ様でした。加野さん、段取り等々ご苦労様。

伊東英紀君 昨日の直前会長幹事慰労会出席の皆様お疲れ様でした。

加藤仁昭君 昨日の会長・幹事慰労会の参加の皆様お疲れ様でした。

田口健太郎君 昨日の会長幹事慰労会は大変お世話になりました。皆様のご協力により難局を乗り越えることが出来ました。また、青柳会員大変お世話になりました。

岡部雄一郎君 加野さん昨日は段取りありがとうございました。加藤さん大変お世話になりました！

西山 潔君 昨晚の前会長、前幹事慰労会に参加された皆様お疲れ様でした。加野さん、青柳さんお世話になりました。ありがとうございます。

加野亮一君 昨日は慰労会お疲れ様でした。

角野弘幸君 ①阪神優勝!! (ほぼ) ②昨日の慰労会お世話になりました。幹事の加野さん、ありがとうございます。

北村大輔君 昨日は、慰労会おつかれさまでした。グエンティハウさんようこそ。

渡辺好史君 昨日の直前会長、幹事慰労会お疲れさまでした。歯医者恐怖症の克服をお願いします

網野雅広君 ①昨日の慰労会楽しかったです。田口さん、角野さん、改めて1年間お疲れ様でした。②渡辺会計の歯医者アレルギーを解消する方法がついに発見されたそうです。西山先生、なにとぞ！

尾身康彦君 加野さん昨日はおつかれ様でした。マジック楽しかったです。

清水茂夫君 昨日の直前会長・幹事慰労会、出席の皆さん楽しかったですね！改めて直前会長、幹事お疲れ様でした。加野さん企画も良かったです!!

9月5日	15件	31,000円
本年度累計		337,000円
年度目標進捗状況		-18%

卓 話

クラブフォーラム（会員増強）

地区会員増強委員長 神奈川東RC 加野 亮一



皆さんこんにちは。地区会員増強委員長の加野です。本日は卓話にお招きいただきありがとうございます。

さてまずは現状からお話します。前年度末で1,758名で前々年よりマイナス59名で、減少傾向は変わりません。ピーク時よりも約40%の会員が減っていますので、10人中4名が退会している。言い換えれば、今のこのメンバー数の倍ぐらいの人数が会員だったとも言えます。かなりの減少ですね。そこで皆さんのクラブではこの先の見込みはいかがでしょうか？増えそうですか？減りそうですか？何か対策や努力をしていますか？

会員の皆さんにお聞きします。自分のクラブが好きですか？どんなところが好きですか？またロータリーに入ってから嬉しい体験がありましたか？仕事でもプライベートでも結構です。聞かせてください。

皆さんにお配りした表を見てください。自分のスポンサーは誰か？自分は何人のスポンサーになったかが分かります。そこで、考えてみてください。自分がロータリーになったおかげで、そんないろんな素敵な経験をされたと思います。あなたを誘ってくれた先輩会員に感謝していますか？感謝の気持ちを伝えましたか？ご自身はその会員に声をかけていただいた時にすぐに入会しましたか？断っても何度も誘われて渋々に入会しましたか？その方が何度も声かけてくれてなかったらどうなっていましたか？その先輩への感謝を次の方に申し送りませんか？まだロータリーを知らない人からそんな感謝がされるようにお声がけてみませんか？

5年後、10年後どんなクラブになっていたいのですか？どんな奉仕活動やロータリー活動がしたいのですか？その為には何人ぐらいの人数が必要ですか？まずはそこを想像してその為には何人ぐらいの規模が必要でしょうか？会員増強が目的になってはいけないと思います。将来の活動の為に必要な人数にするよう考えましょう。

では会員を増やす為に具体的にどうしましょう？私が会員増強に成功しているいろいろなクラブに行ってヒアリング等してきた内容をお伝えします。一番必要なのは、兎にも角にも、まずは「会長のリーダーシップ」です。会長の本気度・熱意・覚悟を会員に示してください。私のクラブでは会長幹事がそれぞれ1名、合計2名を絶対入会させるということを不文律にしました。ただ人にやれ！だけならクラブ全体が動かないと思います。他のクラブで参考になると思う事を列挙します。

- ・衛星クラブの設立
- ・オープン例会の実施
- ・会員種別の多様化（OB会員、家族会員、シニア会員など）
- ・通年に渡って会員増強の面倒を見る人を作る。単年度で会長が変わっても継続させる
- ・見込者をリストアップして毎年フォロー
- ・卓話に特化したクラブフォーラムを開催する
- ・周年行事に目標値を掲げて会員全体で取り組むキッカケをつくる
- ・会員増強夜間例会（オープン例会）を開催し、多くの候補者を招く
- ・正式入会前の制度を作る（ジュニア会員・会員エレクト・トライアル会員）
- ・若手会員の入会費免除
- ・ロータリー主催の入会候補者を招き経営勉強会開催などなど

会員増強の方法は無限大にあると思います。

まずは会長のやる気です。

地区会員増強委員会からもいろいろサポートしたいと思っています。

これからもよろしく願いいたします。

ご清聴ありがとうございました。





クラブの魅力

- ・自クラブの良さ・魅力
- ・ロータリーでの体験

人との出会い・仕事
ロータリークラブ・自クラブが好きですか？



皆さんの過去を振り返りましょう

- ・誰のおかげで、今、会員ですか？
- ・誘われてすぐ入会しましたか？

優秀者の承認

感謝しますか？
感謝の申し送り

国際ロータリー第2590地区 2025-26年度

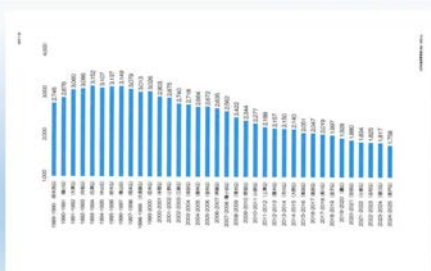
「会員増強を行動に移そう」

地区会員増強委員長 加野亮一
(神奈川東ロータリークラブ)

5-10年後 どんなクラブでいたいですか？

- ・雰囲気 活動内容
- ・その為の会員数

会員を増やす事が目的にならないように
どんなクラブであって、どんな活動・体験をしたい？ その為には？



どうしましょう？ このままでいいですか？

会長へ、皆さんへ

みんなで協力して頑張ってみませんか？

会員数の現状

・地区 2024年6月 1,758名 (前年より -59名)

・自クラブ

今後は増えそうですか？ 減りそうですか？ 何か対策しますか？

兎にも角にもまずは 「会長幹事のリーダーシップ」 です。

本気度・熱意・覚悟
どうそれを見せますか？ うちの神奈川東RCは……

具体的に実行しましょう
会長がリーダーシップを発揮して
会員増強委員会が実行部隊

各クラブにあったやり方で

これだ！
「若手が楽しく盛り上がれば
彼らが知り合いを誘ってくれる」
この流れを作ろう！

- ・ルーキー会の設立、LINEグループ
- ・先輩会員を囲む会
- ・他クラブの若手との交流懇親会

- ・ロータリーと言うだけで
人が入会する時代では無くなった
- ・奉仕活動、異業種交流はいっぱい
- ・今後、デジタルネイティブが入会
- ・アピール力、情報発信力が必要

そして地区会員増強委員になり

昨年は委員長として
いろいろなRCへの卓話に行き
増強の実績のあるRCに訪問し
学びました

「会員増強」と「退会防止」

その両方を同時進行する

成功しているRCの1つのパターンは
「一人の力ある会員の活躍」

ただ
どのクラブにもそんな人がいる訳ではない
みんなが他人任せでは難しい

クラブ全体での会員増強が理想

そんな私加野が
自クラブの増強委員長になった時

- ・例会時に増強呼びかけでも無理
- ・端から増強は難しい的な雰囲気
例年特に何もしてこなかった

じゃあ何をしたらいいのか考えた。。。。

- ・やみくもに入会させるのはどう？
- ・RCに合った人を入れないと
雰囲気が変わってしまうよ
- ・派閥ができてしまわない？

まずは入会者がいないとね

成功している他のRCに行って
そのやり方を真似しよう!!

都内のRCにメーキャップ

若手がとても楽しそうで頑張ってる雰囲気が最高

ではどうすれば？

まずは
会長・幹事のやる気と本気度

そして
成功した取組みを真似する

- ・通年に渡り会員増強に関わる会員
重鎮的な会員が望ましい
増強活動の継続
- ・毎年見込者のリストアップして
アプローチ&チェック&フォロー
- ・会長幹事が各1人(合計2名)は入会させる

- ・新会員のメンター制度
- ・夜間例会やテーブルミーティング
などに候補者を誘う
- ・オンラインによるハイブリッド例会
- ・FB、インスタ、HPの活用

- ・周年行事に目標として設定
- ・例会数などの変更だけではなく
会員増強も両車輪で力を入れる
- ・「会員増強夜間例会」の開催
入会前にロータリー勉強会開催

- ・衛星クラブ
(8人以上で 会員数にカウント可 低い会費 例会数)
- ・オープン例会
- ・会員種別を増やす
(シニア会員 OB会員 家族会員 WEB会員 など)

- ・会員増強フォーラムの開催
- ・同好会を多く活動させる

グルメ同好会 川柳同好会
絵画同好会 ゴルフ同好会
ワイン同好会 温泉同好会 などなど

2590地区にもいろいろな同好会があります。
クレー射撃同好会 クラシックカー同好会
テニス同好会 草野球同好会
などなど

- ・入会しやすい制度をつくる
ジュニア会員・アンバサダー会員(鶴見北RC)
会員エレクト(港北RC)
トライアル会員(神奈川東RC)

- ・例会会場の前にドリンクスペース
打合せや先輩と若手の懇談の場

・クラブ名の変更

- ・若手を登用してやる気を起こす
3年未満で委員長
- ・40代未満や5年未満グループを作り
定期的に勉強会を開催
外部の人も講師として呼ぶ
RC活動の悩みの解消、仕事の話も積極的に

- ・若手の入会金免除(40歳以下)
- ・地域の有名企業社長を招き
若手経営者の勉強会として開催
両者の入会も促す

- ・会員の2世を勧誘(会費半額)
30歳未満は初年度会費半額&例会出席半分を
選べる

増強の方法は無限大∞
それをやるかやらないか

会長の本気度と
会員増強委員会の活動

そこからスタートです

最後までご清聴いただき
ありがとうございました

今後の各クラブの未来に役立てば
嬉しいです

2025/08

第2590地区 会員増強委員長
神奈川東RC 加野亮一

卓 話

直前会長幹事慰労会



◎次週9月19日は休会

次回(9月26日)の予定

卓話者： 白鳥 厚夫 会員
「世界一周の旅」