

Kanagawa East
Rotary
Club



神奈川東ロータリークラブ

KANAGAWA EAST ROTARY CLUB

2022-2023年度 第14週報 No. 2191 2022年(令和4年)10月21日 第2191回 例会記録 10月28日発行

本日〈10月28日〉のプログラム

- ◆斉唱 「手に手つないで」
- ◆献立 洋食
- ◆卓話 会員卓話

卓話者 山崎 善也 会員



司会

加野 亮一 副幹事

点鐘

赤堀伽寿一 会長

斉唱

「それこそロータリー」
ソングリーダー 角野 弘幸 会員

四つのテスト

中野 真理 職業奉仕委員長
(第1例会のみ)

ゲスト紹介

さるびあ亭かーこ 様 (ゲストスピーカー)
玉村 由起 様 (例会見学者)

ビジター紹介

横浜南RC 小野 哲 様

会長報告

赤堀伽寿一 会長

- ・10月度定例理事会報告
- ・神奈川RC・神奈川東RC合同賀詞交歓会は1/23(月)に開催が決定致しました。
- ・11月の定例理事会は11/15職場訪問前の12時より開催致します。理事・役員の皆様、よろしくお願い致します。

幹事報告

馬場 佳子 幹事

- ・次々週11/4は職業奉仕によるクラブフォーラムです。大勢の出席をよろしくお願い致します。
- ・本日も地区オリジナルTシャツの申込書を回覧致します。注文を希望される方は枚数とサイズをご記入下さい。

2022-2023年度 RI会長 ジェニファー・ジョーンズ



**IMAGINE
ROTARY**

第2590地区 ガバナー 志村 雄治

会 長	赤堀伽寿一	会 計	長野 毅
会長エレクト	田中 龍太郎	副 会 計	渡邊 淳
副 会 長	金森 欣一	S A A	西山 潔
副 会 長	伊東 英紀	副 S A A	植田 清司
幹 事	馬場 佳子	副 S A A	加藤 仁昭
副 幹 事	加野 亮一	クラブ会報	川崎 典子

例会日 毎週金曜日 0:30 ~ 1:30 PM (第5金曜日 6:00 PM)
例会場 崎陽軒本店
URL <http://www.kanagawahigashi.com/>
E-mail kerc@beach.ocn.ne.jp

事務局 〒241-0014
横浜市旭区市沢町 772-8
TEL: 045-442-7131 FAX: 045-442-7978
創立記念日 昭和51年5月29日

委員会報告

国際奉仕委員会 委員長 岡部雄一郎

2023年5月にオーストラリア メルボルンで開催される国際大会のツアー案内が日洋航空から来ましたので、皆様の会員ボックスへ配布致しました。是非、ご検討ください。

出席報告

渡邊 淳 出席委員

会員総数	49名	(30+19)名	
出席会員数	40名	(25+15)名	
出席率	88.89%		
ゲスト	2名	ビジター	1名
前回補正後	88.37%	前々回補正後	93.62%

スマイルボックス

植田 清司 副SAA

横浜南RC 小野 哲様 赤堀会長、馬場幹事の応援で参りました。本日はよろしくお願ひ致します。

富居利貞君 区シ連運動会にロータリークラブ及び会員の石川、月山、山木、伊東、加藤、友添、矢野各氏に協賛金を頂き、御礼申し上げます。

赤堀伽寿一君 ①さるびあ亭かーこ様、卓話、よろしくお願ひ致します。②テーブルミーティング、欠席してすみません。

鴻 義久君 19日のテーブル、有意義で、なお楽しい集いででした。ありがとうございました。

山本 登君 本日、所用にて早退致します。

矢野修二君 (第3TM マスター 北村大輔) 矢野さんから第3テーブルミーティングで4000円、お気持ちを頂きました。ニコニコへ入れさせていただきます。

伊東英紀君 先日の第3テーブルミーティング出席の皆様、お疲れ様でした。

山本芳弘君 先週は、青柳さん、ご馳走様でした。田口さん、角野さん、お疲れ様でした。

山田正憲君 ①北村第3テーブルマスター、茂木サブマスター、先日はお疲れ様でした。②昨日、菅平高原に行ってきました。今朝の最低気温-4℃は日本で一番寒かったそうです。

植田清司君 ①さるびあ亭かーこ様、本日はよろしくお願ひします。②玉村由起さん、ようこそいらっしゃいました。楽しんで下さい。

馬場佳子さん さるびあ亭かーこ様、本日の卓話、よろしくお願ひ致します。

西山 潔君 ①先日のテーブルミーティング 北村大輔マスター、茂木副マスター、お疲れ様でした。②さるびあ亭かーこ様、本日の卓話、よろしくお願ひします。

茂木知子さん 生まれて初めて(71年経っています)テーブルミーティングの後、クラブを経験させて頂きました。テレビでしか見たことのなかった世界です。暇なので、是非働いてみたいと思いました。夜も居眠りしないで頑張ります。北村さん、採用よろしくお願ひ致します。

金森欣一君 ①一昨日の第3テーブルミーティング、北村マスター、茂木副マスター、お疲れ様でした。楽しかったです。②さるびあ亭かーこ様、卓話、楽しみにしています。

加野亮一君 ①さるびあ亭かーこ様、本日、楽しみにしています。②ピージョイント 玉村様、入会して頂けるとのこと、ありがとうございます！

角野弘幸君 ①夜会お疲れ様でした。②吉田さん、加藤さん、ありがとうございました。

池田広樹君 昨日は、吉田さん、加藤さん、ありがとうございました。

清水茂夫君 さるびあ亭かーこ様、本日の卓話、メンバーを楽しませて下さい。

北村大輔君 第3テーブルミーティングにご参加頂きました会員の皆様、ありがとうございました。また、二次会でお店に来て頂き、ありがとうございました。

伊藤 慎君 寒くなってきました。体調に気を付けましょう。

加藤仁昭君 ①一昨日のテーブルミーティングでは北村マスター、茂木副マスター、そして昨日の新会員との交流会では加野さん、いずれも参加の皆様にはお世話になりました。2日間共楽しく有意義な会でした。②玉村さん、ようこそ。

10月21日	21件	40,000円
本年度累計		667,360円
年度目標進捗状況		-5%

紙芝居のビジネスモデルと実演

紙芝居師 / 笑い療法士 さるびあ亭かーこ様
(紹介者 加野 亮一 会員)



■紙芝居師オーディション

プロ紙芝居師のオジちゃんが大阪にいと知り、弟子入り志願した。師匠の街頭紙芝居に衝撃をうける。「なんだこの演じ方は! 図書館おはなし会のように後ろで字を読むのではないし、お客様も静かにお行儀よく黙って観る、というのではないのか」これを生業にして家族を養った師匠ヤッサン。

■街頭紙芝居での稼ぎ方

当時、師匠の稼ぎ方としては、京都国際マンガミュージアムに紙芝居小屋として一部屋構えており、毎日観光客相手に演じる、清水寺では月に3度、何時間か街頭紙芝居をして…「水あめ&カタヌキ遊び、セットで200円」と言って販売、日銭を稼いでいました。これだけでは、戦後の紙芝居屋と変わりませんよね。そこで街頭で紙芝居をする他に、講師として呼ばれた所へ赴き、2時間のフルコースで飽きさせず楽しませようと考えた師匠のギャラは2009年当時、30万円から、でした。紙芝居はボランティアさん、という世の中においては破格ですよ。 「高いけど値打ちがあった、面白かった！」と言わせるような紙芝居を、独自に考えて生きてきた姿に、こうなれたらいいなと思ったのです。けどどうしたら、そんなふうになれるんでしょう？私は一座の一員として、ひたすら師匠の芸を見て、弟子仲間と切磋琢磨しながら修行に励みました。

■プロ認定

半年あまりが経過した頃、促成栽培された我々たちは、プロ試験を受けることに。実際大阪では40年以上前、府が認定したプロの紙芝居師が活躍していた時期がありました。その資格を持つ師匠が、一般社団法人の理事長として行うものでした。街頭で、子ども達を相手に演じることが多いため、試験の内容は道路交通法、食品衛生法、児童福祉法。そして何度も皆の前で練習した黄金バットの実演です。

■町田商工会議所

プロ認定をうけた我々弟子たちは、まずは地域で行われているお祭りのテントで、自転車を並べて実演することからスタート。自分の名刺やチラシも作って、何も実績もないので師匠の実績を書いて配ってみたり。当時少ない人脈の中でしたが、幼稚園の夏祭りや保護者向け講演会にも呼んで頂いたりするようになりました。そのうち、毎週のように千葉県松戸に行っては仲間と会っていても、私の仕事には繋がらないと気付くのです。それに、上納金を2割、一座に納めないとならないんです。「立川談志だって弟子がそうしてたんだよ」と言われたら、納めないとなりませんよね。そんな折、町田商工会議所に「起業塾」のポスターを見つけたんです。経営を学んだ事はなく、創業という事も自分ではまだ考えられなかった私でしたが、受講するうちに、個人事業主になってみようと思いました。そもそも街頭紙芝居は、一人で全て賄わなければなりません。物語の脚本を作り、絵を描き、演じて、お菓子を作るからパティシエでもあります(笑)このまま一座に属していると、地元町田のイベント時に、町田にいたことができない。そこでフェスタやイベントをくまなくチェックして、一人で毎週歩き始めたのです。「来年はここに、出してください」とご挨拶にまわりました。そんな姿を見てくれた商店会の会長さんたちが、場を提供して下さるようになります。

■一座からフリーに

町田を拠点に紙芝居を楽しんでもらおう、と決意した私は3年所属していた一座を抜け、さるびあ亭か一ことになりました。そ

の直後です。3.11が起こったのです。その一年間、何もやる事がなくなり…資格取得に励みました。

■法人化

自転車ひいてる紙芝居のオジちゃんスタイルから、個人事業主「かーこの紙芝居事務局」として事務所を構えると、「喋れるんだから司会も、できるでしょ」と。最初は戸惑いながらも独学で、司会業も行うようになりました。また、人とのつながりで…紙芝居では表現しきれない食物アレルギーのテーマでは、絵本出版にも至りました。今でも企業の方が営業ツールとして、まとめて購入して下さる事も多いです。最初は何もわからず工会議所へ飛び込んだのですが、昔の紙芝居というやりかた(カタヌキ水あめ)それはそれでイベントがあればそれなりの収入はあります。ですが、単発のイベントだけでは、安定月収、売上に繋がらなくなり、3年4年5年、とやっていくうちに限界がきた。事務所を持っただけでダメなんだと。それに、大きな商談に行きますと…紙芝居のオバちゃん？って舐められてしまいます(笑)そこで2018年、ついに法人化致しました。(株)カミコネです。この社名は…紙芝居でつながった、紙芝居でコネクトした事ばかりなので、カミコネ。この社名はここにしかありません。多くの方々の助言で、会社を設立することができました。企業理念は「人との繋がり」です。法人化にあたり、毎月決まった売上を作るには、と考えました。単発的な仕事と、定期的にくれるところを、調べた。1月はどこ、2月はどこと、整理整頓したら、計算が成り立ってきた。また呼んでいただけるよう、リピート営業を心がけました。紙芝居を通じて出逢った福祉会社のご協力により、「町田摘みどんぐり茶」も商品化しました。コロナ前にできたオリジナル商品です。

■平成から令和の紙芝居

戦後の街頭紙芝居、昭和のビジネスモデルは黄金バットと水あめでしたが、私は各場面で、紙芝居というツールを使って、ビジネス化してきました。あの時とった数々の資格も、役立ちました。テーマに沿った、環境、食育、交通安全、防災、企業の紹介、研修など…

パワポだけで説明するのではなく、紙芝居で分かりやすくみてくれる方法がある、と気づいたのです。これは黄金バットがあって、からこそ、です。私は、平成令和で、このように変えてきました。月々の売上、年間の売上が大事。それには企業案件を頂き、リピートしてもらえらる事。継続的な売上を確保するための動きをしてきました。コロナで一気に崩れた事も、違う形で仕事に結びつけました。

■私は好きなことを仕事にしてみました。

皆さんも、辛いこともあるけど、やればやるほど、お仕事になってきますよね。皆さんのお仕事は、推しの、推しごとですよね？(笑)最初は辛いかもしれないけど、好きになってやっていくうちに、推しごとになったんですよ。

推しごと(カラオケ)を歌って明日からも、推しごと、がんばりましょう。

ご清聴ありがとうございました。

クラブ会員の広場

10月「チョイ悪親父の一人旅」

矢野 修二

皆さん、こんにちは。今回は山形県の道の駅白鷹ヤナ公園最上川あゆとびあ鮎まつりに行ってきました。道中今まで見たこともない美しい雲海を見ました。美しい！

朝ドライブインで朝ラーと山形名物の芋煮を食べましたが、山形のラーメンが思ったよりおいしく、山形がラーメンのメッカだとは知りませんでした。山形ラーメンマップが出ているくらいです。芋煮はいつもおいしい。



ヤナは多水のため手づかみできず



落ち鮎についてのうんちくを！落ち鮎とは産卵前の秋の鮎は多くの子（卵）を持ち河口で産卵するために川を下り始めるこの産卵前の鮎を「落ち鮎」と呼び俳句でも秋の季語とされてるそうです。腹に卵をもち体色に変化し鉄サビのような色になることから「さび鮎」とも呼ばれていたり、又、スイカに似た香りがするので「香魚」と呼ばれることもあるそうです。



鮎は塩焼きが最高にうまい



道中の雲海はきれいだった。

次回は寺回りです。旅は楽しい「人間を人間にする」。

(訂正) 区民まつり募金額

228,285円

ご協力ありがとうございました

次回〈11月4日〉の予定

テーマ「未定」

(一社) 空家活用推進協会 理事 葛生 貴昭 様

(紹介者 馬場 佳子 会員)